



CAMPUS LA FAVORITE

GROUPE D'ENSEIGNEMENT CATHOLIQUE LYONNAIS

BACHELOR RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL FRANCE ET INTERNATIONAL



La certification professionnelle « **Responsable du Développement Commercial France et International** » s'adresse à des profils manager de proximité capables de mettre en place des plans d'action commerciale adaptés aux zones géographiques visées et d'y détecter de nouvelles opportunités commerciales. Il met en place des outils de communication et des actions de marketing opérationnel. Il négocie dans un contexte multiculturel et s'adapte rapidement aux besoins des clients. Grâce à son analyse de l'activité commerciale, il assure la production des reportings. Enfin, il manage une équipe et pilote les performances commerciales.



FORMATION

BLOC 1

- ▶ Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique
- ▶ Définir les plans d'actions marketing en France et à l'international

BLOC 2

- ▶ Détecter les opportunités commerciales
- ▶ Développer un portefeuille clients en France et à l'international

BLOC 3

- ▶ Négocier
- ▶ Mettre en place les contrats et partenariats

BLOC 4

- ▶ Manager une équipe commerciale
- ▶ Suivre les performances commerciales en France et à l'international

Compétences transversales :

Anglais, rapport d'activité, outils d'insertion professionnelle
Projet d'entreprise : création d'entreprise

Une semaine sur l'ouverture à l'internationale

Parcours de spécialisation : Hôtellerie Restauration au Lycée Professionnel Jehanne de France

MÉTIER S

Le Bachelor permet une insertion professionnelle immédiate après l'obtention du titre permettant d'accéder à des postes de type :

- ▶ Responsable du développement commercial
- ▶ Chargé.e du développement commercial
- ▶ Business developer
- ▶ Ingénieur.e commercial.e
- ▶ Attaché.e commercial.e
- ▶ Technico-commercial.e
- ▶ Chargé.e d'affaires

PROFIL DE L'ÉLÈVE

Vous êtes âgé.e de **16 à 29 ans révolus**.

Vous êtes au moins titulaire d'un **d'un diplôme Bac +2, ou titre RNCP de niveau 5, ou de 120 crédits ECTS**. À défaut, le candidat justifie de **plus de 3 années d'expérience dans des responsabilités commerciales**. Dans ce cas, une demande est faite au **CERTIFICATEUR qui est le seul à valider la candidature**.

Pour intégrer ce Bachelor, il faut disposer de compétences en **communication orale et écrite, être à l'aise avec la relation client** et aimer **travailler en équipe** afin de réaliser des projets. Vous avez de l'appétence pour **argumenter, négocier et valoriser les produits**, vous êtes **dynamique et organisé(e)** alors le Bachelor RDC répondra à vos attentes.

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap et/ou titulaires d'une RQTH.

PASSAGE AU NIVEAU SUPÉRIEUR

Le Bachelor « Responsable du Développement Commercial en France et à l'International » permet une insertion professionnelle rapide et réussie mais il peut être envisagé un accès au niveau supérieur dans ces secteurs :

- ▶ **Webmarketing : stratégie digitale, e-business, communication**
- ▶ **Entrepreneuriat & Innovation**
- ▶ **Management commercial**
- ▶ **Management en Hôtellerie Restauration**

BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



CONTACT

Clément BREYSSE
04 78 50 29 91
apprentissage@leschassagnes.fr

CAMPUS LA FAVORITE

13 chemin des Chassagnes
69600 Oullins

ACCÈS TCL



Arrêt : Bas des Chassagnes



Arrêt : Clos des Chassagnes

www.leschassagnes.com

L'ÉVALUATION PENDANT LA FORMATION

ÉPREUVES	COEF.	FORME	DURÉE
Évaluation du BLOC 1 : Étude de marché	-	Dossier de 20 pages Soutenance orale	30 min
Évaluation du BLOC 2 : Plan d'action commercial Etude de cas individuelle : rédaction d'une proposition commerciale France et international	-	Dossier de 20 pages Soutenance orale Ponctuelle écrite	30 min 3 h
Évaluation du BLOC 3 : Mise en situation professionnelle avec jeux de rôle et scénarios de négociation commerciale France et international par groupe de candidats Étude de cas individuelle : analyse d'un contrat commercial France ou international	-	Ponctuelle pratique Ponctuelle écrite	30 min 3 h
Évaluation du BLOC 4 : Etude de cas individuelle sur le management et le suivi des performances commerciales	-	Ponctuelle écrite	3 h

EN APPRENTISSAGE

3 semaines EN ENTREPRISE et 1 semaine en formation : 560 h de formations sur 1 an

0 € FORMATION GRATUITE : le coût de la formation est intégralement pris en compte par la branche professionnelle via l'OPCO

MODALITÉS D'INSCRIPTION

Admissibilité sur dossier de candidature et entretien individuel.

Décision d'admissibilité communiquée au candidat sous **3 semaines maximum**.

L'admission définitive est prononcée après la signature du contrat d'apprentissage assurant la réalisation de la formation.

CERTIFICATION & PARTENARIAT

L'établissement Les Chassagnes a obtenu la certification Qualiopi attestant que les prestations sont conformes au référentiel national sur la qualité des actions concourant au développement des compétences

En collaboration avec le centre de formation du Lycée Jehanne de France, proposition d'un parcours de spécialisation non certifiant orienté vers les métiers de l'Hôtellerie Restauration

Cette formation d'un an, en alternance, à l'issue d'un BTS ou d'un Bac +2 est en partenariat avec le Collège de Paris

En savoir plus sur le Bachelor Responsable du Développement Commercial France et International

